

# 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ПОЛОЖЕНИЯ ПО ОПРЕДЕЛЕНИЮ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

## 1.1. Сущность экономической устойчивости предприятия

В современных условиях жизнеспособность любого хозяйствующего субъекта зависит от его экономической устойчивости. В экономической литературе встречаются различные определения понятия экономической устойчивости. Авторы по-разному определяют рассматриваемое понятие либо как способность экономической системы любого масштаба достигать и сохранять известное состояние равновесия внутренних процессов и восстанавливать его в случае действия внешних факторов, либо как возможность отдельного элемента экономической системы поддерживать равновесное состояние в течение определенного или заданного срока, либо как набор особых условий и средств, позволяющих каждой отдельной экономической системе в рамках мировой экономики противостоять циклическим товарным кризисам. Общим во всех определениях экономической устойчивости выступает **наличие прибыли, постоянство расширенного воспроизводства переменного капитала в положенных пределах.**

Довольно часто устойчивость предприятия связывают с устойчивостью его финансового состояния, вероятностью банкротства. Такое определение экономической устойчивости является не вполне правомерным. **Финансовая составляющая отражает лишь конечные результаты деятельности предприятия.** При этом не принимаются в виду причины и условия, приводящие к определенным результатам, не учитываются ресурсы, а также производственный потенциал организации. Анализ финансовой отчетности не позволяет выработать полностью обоснованное управленческое решение для промышленного предприятия. **Экономическая устойчивость является более емким понятием, чем финансовая устойчивость, это интегральная характеристика, которая показывает влияние разных внешних и внутренних факторов на отдельные элементы и экономику предприятия в целом.**

**Экономическая устойчивость демонстрирует способность предприятия сохранять свою целостность при различных внешних и внутренних воздействиях, а также возможность эффективно развиваться.**

Обеспечить устойчивую работу, а также продолжение экономической деятельности в будущем организация может, если экономически эффективно строит свою работу с потребителями, заказчиками, поставщиками, защищает свою производственную и коммерческую деятельность от конкурентов.

В случае, когда экономическая система не развивается прогрессивно, не стремится к увеличению своего экономического потенциала, то ее возможности по эффективному производству снижаются.

В Википедии под устойчивостью понимается **способность системы сохранять текущее состояние при наличии внешних воздействий**.

Современная экономическая наука пока не дает единого понятия экономической устойчивости предприятия.

Как показывает теория и основной характеристикой экономической устойчивости является поддержание такого состояния экономического субъекта, при котором оно будет иметь возможность осуществлять расширенное воспроизводство. Доходы должны быть больше расходов, и предприятие может выполнять свои обязательства перед бюджетом.

Процесс оценки экономической устойчивости может быть представлен в виде схемы (рис. 1), на которой представлена последовательность действий по подготовке к оценке экономической устойчивости.



*Рисунок 1 — Алгоритм последовательности действий по оценке экономической устойчивости*

В начале работы необходимо определить актуальность оценки, выбрать последовательность действий, разобраться в используемых понятиях. Важным этапом является обоснование перечня показателей экономической устойчивости и разработка их критериев. Очень важно рассмотреть возможность формирования экономико-математических моделей оценки. Завершающим этапом процесса является интерпретация результатов оценки экономической устойчивости и принятие решений в отношении их использования.

Многообразие форм, инструментов, методов управления, используемых в хозяйственной практике, а также несколько разных определений сущности экономической устойчивости делают затруднительным использование одного показателя, который мог бы достаточно полно отразить понятие «экономическая устойчивость».

В практической деятельности возникает необходимость управления экономической устойчивостью предприятия. Формирование такого процесса предполагает выделение групп факторов, входящих в понятие экономической устойчивости:

- экономические;
- социальные;
- экологические;
- технические;
- управленческие.

Перечень элементов экономического потенциала предприятия, показатели и пути обеспечения устойчивого развития приведены в таблице 1.

**Таблица 1 — Направления устойчивого развития по отдельным группам экономического потенциала предприятия**

Элементы потенциала предприятия	Мероприятия по обеспечению устойчивого развития	Экономические показатели развития
1	2	3
Материальные ресурсы	Программы повышения ресурсоэффективности	Материалоемкость продукции
Трудовые ресурсы	Повышение уровня образования, организации труда	Производительность труда
Внеоборотные активы	Совершенствование организации производства	Фондоотдача
Инновации и менеджмент	Развитие научных исследований, внедрение инноваций в производство	Эффективность производства

1	2	3
Информационные ресурсы	Совершенствование информационных систем предприятия	Скорость внедрения инноваций на базе информационных систем
Экология	Внедрение программ ограниченного негативного влияния на окружающую среду	Наличие штрафных санкций за превышение установленных нормативов

Факторы экономической устойчивости могут быть подразделены по признакам, которые учитывают сферы функционирования предприятия, характер воздействия, возможность контроля следующим образом (табл. 2).

**Таблица 2 — Виды факторов экономической устойчивости**

Признаки классификации	Виды факторов
По характеру воздействию	Экономические и неэкономические
По возможности планирования	Планируемые и непланируемые
По возможности контроля и управления	Управляемые и неуправляемые
По продолжительности и периодичности действия	Факторы, периодически действующие и постоянно действующие

Необходимо пояснить представленную классификацию факторов.

#### **Факторы экономического и неэкономического характера**

Коммерческая деятельность предприятия во многом определяется изменениями среды как экономического, так и неэкономического характера. Например, план реализации продукции не выполнен из-за технической поломки оборудования, чрезвычайных событий и техногенных ситуаций. Рост цен, налоговых платежей и инфляция приводят к увеличению себестоимости и как следствие, к ухудшению результативных показателей.

Факторы неэкономического характера включают следующие: стихийные бедствия, политические решения, простои, аварии, работу транспорта, нарушения производственного процесса (брак).

#### **Факторы экономической устойчивости управляемые и неуправляемые**

Неуправляемые факторы не подвержены воздействию со стороны предприятия. К управляемым факторам относятся те, на ко-

торые организация может воздействовать с целью повышения эффективности производства. Отрицательный эффект от их влияния может быть уменьшен или устранен полностью благодаря стратегическим планам предприятия. Например, к управляемым факторам относятся контроль действий поставщика, стимулирование спроса на продукцию и т. д.

### **Планируемые и непланируемые (случайные) факторы**

В процессе управления предприятием менеджеры проводят прогнозное исследование макроэкономической ситуации и изменений коммерческой среды, оценивают степень вероятности наступления событий и принимают управленческие решения, исходя из такого планирования. К числу планируемых факторов относятся: усиление конкуренции, изменение потребительских требований и другие рыночные факторы; отдельно выделяются технические факторы и правовые (возникновение судебных процессов, невыполнение контрактов и др.). К факторам, изменение которых невозможно планировать, относятся макроэкономические, экологические, социально опасные и связанные с возникновением непредвиденных событий.

Наступление неблагоприятного или благоприятного для предприятия изменения ситуации связано с существованием такого элемента рыночной среды, как риск. Такие изменения или факторы называются непланируемыми (случайными).

Факторы могут оказывать периодическое воздействие или однократное действие. В связи с этим **различают факторы периодического и постоянного действия**. Они могут отличаться числом воздействий или продолжительностью воздействия на деятельность предприятия. Примером однократного действия может быть, например, невыполнение обязательств поставщиком при договоре разовой поставки, влияние стихийного бедствия. Даже при однократном воздействии риск их возникновения может быть постоянным.

Периодически действующие факторы — это факторы внешней среды, которые оказывают влияние через примерно равные промежутки времени (например, сезонные колебания потребительского спроса).

Среди факторов развития устойчивости предприятий и организаций выделяется государственное и муниципальное регулирование.

Очень важным фактором успешного развития предпринимательства в Российской Федерации становятся элементы системы государственной поддержки предпринимательства.

Успешно реализуются в настоящее время федеральные, региональные, отраслевые и муниципальные программы развития и поддержки среднего и малого предпринимательства.

В рыночной экономике часто встречающимся процессом является инфляция, которая приводит к занижению реальной стоимости имущества предприятия, к занижению себестоимости выпущенной продукции, развитию инфляционных процессов, может способствовать обесценению доходов предприятия. Как следствие уменьшается прибыль, снижаются инвестиционные возможности предприятия.

Глобализация экономики, растущие объемы производства, быстро меняющиеся условия внешней среды, усложняющиеся связи повышают значимость управления экономической устойчивостью.

Методы управления предприятием, которые используют в основном оперативные меры, позволяют на короткое время обеспечить стабильность состояния предприятия, однако они не меняют ситуации заметно. При этом такие методы не позволяют учитывать перспективы развития предприятия, диагностировать существующее положение с учетом современных методов исследования, прогнозировать изменения внешних факторов. Повышенного внимания к экономической устойчивости требуют неравномерное развитие экономики страны, влияние внешних факторов, несогласованная политика заинтересованных сторон.

Решить выявленные проблемы возможно посредством **разработки и использования механизма управления экономической устойчивостью. На начальном этапе необходимо формирование корпоративной стратегии, которая будет предусматривать определение показателей экономической устойчивости.** Экономически устойчивое предприятие должно эффективно функционировать в условиях завышенных предпринимательских рисков. К инструментам поддержки стабильного, устойчивого развития экономического субъекта относятся: механизм оценки экономических рисков; формирование индикаторов экономической устойчивости, выбор инновационных критериев экономической устойчивости. Можно

сформулировать аналитические процедуры, обеспечивающие экономическую устойчивость:

- анализ переменных и постоянных затрат;
- анализ соотношения прибыли, выручки, активов организации;
- анализ финансовых показателей развития.

При построении механизма управления экономической устойчивостью рекомендуется использовать механизм управления рисками и механизм стимулирования экономической устойчивости.

Для предприятия важно:

- 1) обеспечить эффективность текущих экономических контактов с потребителями, поставщиками и партнерами;
- 2) защищать свои отношения с потребителями, партнерами и поставщиками от конкурентов;
- 3) заботиться о своей способности в продолжение экономической деятельности в будущем.

## **1.2. Факторы экономической устойчивости предприятия, учитываемые при формировании системы управления**

Механизм управления экономической устойчивостью предусматривает выделение факторов, влияющих на нее. К факторам, влияющим на устойчивое положение и развитие, можно отнести финансовое положение предприятия на рынке, потенциал в деловом сотрудничестве, степень зависимости от кредиторов и инвесторов, инновационную активность и т. д. Как правило, это комплекс факторов, соотношение, взаимодействие которых очень важны и для отдельных предприятий, и для всей экономической системы.

Действенный механизм управления экономической устойчивостью предусматривает выделение **факторов прямого и косвенного воздействия**.

К **факторам прямого воздействия** можно отнести взаимодействие:

- с потребителями;
- с поставщиками материальных ресурсов;
- с организациями, поставляющими информационные ресурсы;
- с конкурентами.

К факторам косвенного воздействия, которые играют второстепенную роль и увеличивают или уменьшают экономическую устойчивость, относятся:

- природные;
- состояние экономики;
- социально-политические;
- нормативно-правовые.

При определенных условиях факторы могут менять свое воздействие и из группы прямого воздействия перейти в группу косвенного и на оборот. Действия организаций и предприятий на факторы прямого и косвенного воздействия различны.

Из тех факторов, которые влияют на экономическую устойчивость, выделяется классификация, подразделяющая все факторы на действующие во внутренней или внешней сфере по отношению к предприятию. Она представлена на рисунке 2.



Рисунок 2 — Факторы, влияющие на экономическую устойчивость



Внешние факторы имеют различные уровни и направленности воздействия.

На основе изучения внешних факторов определяются сильные и слабые стороны положения предприятия в рыночной экономике, разрабатываются превентивные меры и принимаются соответствующие управленческие решения. Внешние факторы значительно влияют на положение предприятия, делают его менее устойчивым, менее стабильным, ведут к росту зависимости от них экономической системы в целом.

К внешним факторам относится отраслевая принадлежность, что однозначно причисляет предприятие к прогрессивным, быстроразвивающимся или отсталым, не имеющим перспектив. Структура продукции и ее доля в платежеспособном спросе также очень значимый фактор для экономической устойчивости.

По своей направленности факторы являются стабилизирующими и дестабилизирующими. В составе факторов можно выделить три уровня: региональный, национальный и международный.

В странах с развитой рыночной экономикой соотношение внешних и внутренних факторов складывается в пользу внутренних. Исследование причин и последствий банкротства предприятий в разных странах показывает, что к банкротству причастны и внешние и внутренние факторы, но последняя группа в большей степени. Основные причины, препятствующие поступательному развитию предприятия, как правило, связаны с его собственной деятельностью. Довольно часто такие хозяйствующие субъекты имеют внутренние расхождения по поводу целей предприятия, методов организации производства, средств достижения результативности деятельности.

Если руководство обеспокоено состоянием производства и его эффективностью, необходимо выполнить стратегическое прогнозирование развития предприятия с учетом требований рынка, действий конкурентов, поставщиков. На этой основе требуется сформировать механизм управления экономической устойчивостью.

На современном этапе развития страны в области обеспечения экономической устойчивости промышленных предприятий имеются серьезные проблемы. Действуют факторы, которые сдерживают их развитие и функционирование. К таким факторам можно отнести, дефицит инвестиционных ресурсов, высокую степень износа

основных фондов, очень высокую налоговую нагрузку. Промышленность России характеризуется высокой энергоемкостью энергетических систем, превышающей удельную энергоемкость экономики развитых стран. Действующее законодательство не отличается стабильностью, далеко не всегда соответствует условиям и специфике функционирования промышленных предприятий.

### **1.3. Банкротство и нарушение равновесия производственных ресурсов**

С позиций исследования экономической устойчивости предприятия банкротство можно рассматривать как нарушение равновесия экономических ресурсов, т. е. ситуация обратная экономической устойчивости. К основным причинам банкротства относятся:

- значительное превышение финансовых обязательств над активами предприятия;
- наличие несбалансированности денежных средств, расходы превышают доходы предприятия, отсутствуют планы по изменению ситуации;
- продолжительная неплатежеспособность предприятия, вызванная низкой ликвидностью его активов.

В процессе изучения и анализа факторы, способствующие банкротству фирмы, можно подразделить на следующие группы:

- 1) не зависящие от деятельности предприятия (внешние или экзогенные) факторы: рыночные, общеэкономические, прочие;
- 2) зависящие от деятельности предприятия факторы: операционные; инвестиционные; финансовые.

Такая классификация соответствует делению факторов, влияющих на экономическую устойчивость, на внутренние и внешние.

Признаки, приводящие к банкротству предприятия, можно классифицировать в зависимости от этапа его жизненного цикла. Данный подход основывается на понятии «конкурентное преимущество фирмы», предполагающее устойчивое финансовое положение фирмы, при котором потребности в финансовых ресурсах для текущего и для стратегического, перспективного развития удовлетворяются полностью за счет собственных средств.

С учетом этапов жизненного цикла предприятия в таблице 3 приводятся признаки, способствующие банкротству предприятия.

В случае наступления банкротства предприятия по причинам: образования убытков, неспособности финансирования производственного процесса, неспособности удовлетворять требованиям кредиторов — действует принцип ответственности экономического субъекта за результаты финансово-хозяйственной деятельности.

**Таблица 3 — Признаки, приводящие к банкротству предприятия по этапам жизненного цикла предприятия**

<b>Этапы жизненного цикла предприятия</b>	<b>Признаки, приводящие к банкротству предприятия</b>
<b>Этап зарождения</b>	1) низкая квалификация управленческого персонала; 2) неадекватный маркетинг; 3) высокая доля заемного капитала; 4) низкая квалификация исполнителей.
<b>Этап ускорения роста</b>	1) высокая доля заемного капитала; 2) высокие операционные издержки.
<b>Этап замедления роста</b>	1) потеря мобильности в управлении; 2) неадекватность операционных издержек; 3) высокие издержки на маркетинг.
<b>Этап зрелости</b>	1) старение управленческого персонала; 2) старение основного капитала; 3) высокие издержки на маркетинг; 4) неадекватность операционных издержек.
<b>Этап спада</b>	1) старение основного капитала, высокая доля заемного капитала; 2) неадекватный маркетинг, высокие операционные издержки.

В современной экономике к числу внешних факторов, влияющих на деятельность предприятия, относятся: уровень доходов и накоплений населения, размер и структура потребностей; покупательная способность; политическая стабильность и направленность внутренней политики; развитие науки и техники, которое определяет все составляющие процесса производства товара и его конкурентоспособности.

Одним из наиболее сильных внешних факторов банкротства являются так называемые **технологические разрывы**. Для каждой производственной (технологической) системы существуют определенные пределы роста объемов деятельности — те же самые процессы, которые сформировали систему, на поздних этапах развития становятся ее ограничителями.

Дальнейшее развитие требует скачка в базовых характеристиках системы. В экономической литературе эти моменты называются переломными точками, **технологическими разрывами**.

К **внешним** причинам банкротства следует также отнести усиление международной конкуренции. Зарубежные предприятия в одних случаях выигрывают за счет более дешевого труда, а в других — за счет более совершенных технологий.

## 2. ЗАДАЧИ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОГО КОНТРОЛЯ ЗНАНИЙ

### Задача 1

Провести анализ влияния факторов на объем реализации продукции и на его экономическую устойчивость.

Таблица 1

Показатели	Прошлый год	Отчетный год
1. Остаток готовой продукции на начало года, тыс. руб.	58	47
2. Выпуск товарной продукции, тыс. руб.	20500	10590
3. Остаток готовой продукции на конец года, тыс. руб.	95	90
4. Реализованная продукция, тыс. руб.	?	?

### Задача 2

Используя метод абсолютных разниц, провести анализ влияния фондоотдачи и стоимости основных фондов предприятия на изменение объема товарной продукции. Сделать вывод об изменении экономической устойчивости.

Таблица 2

Показатели	Прошлый год	Отчетный год
1. Товарная продукция, тыс. руб.	70717,45	64817,28
2. Стоимость основных средств, тыс. руб.	53870	48480
3. Фондоотдача, руб.	Рассчитать	Рассчитать

### Задача 3

Используя ниже приведенные данные, определить обеспеченность предприятия данным видом ресурса. Какой прием анализа применим? Какое влияние оказывает на экономическую устойчивость обеспеченность ресурсами?

Таблица 3

Виды ресурсов	Плановая потребность	Фактически поступило
1. Топливо, т	800	775
2. Сырье для производства, т	1250	1330

#### Задача 4

Выполните анализ себестоимости продукции по данным, приведенным в таблице.

**Таблица 4 (тыс. руб.)**

Элементы затрат	План	Факт	Отклонения (+,-)
Материальные затраты	52120	60690	
Заработная плата	35790	25900	
Отчисления на социальные нужды			
Амортизация	70900	6300	
Прочие расходы	25790	39400	
Итого			

Определите пути снижения себестоимости продукции и их влияние на экономическую устойчивость предприятия.

#### Задача 5

Выполните факторный анализ себестоимости изделия при следующих данных:

**Таблица 5**

Показатель	По плану	Фактически	Отклонение от плана (+,-)
Объем производства, шкафов	6400	6500	
Сумма постоянных затрат, тыс. руб.	16400	18800	
Сумма переменных затрат на единицу продукции, руб.	4600	4200	
Себестоимость 1 изделия	21000	23000	

Определите изменение себестоимости за счет изменения объема производства, суммы постоянных затрат, удельных переменных затрат. Как изменится экономическая устойчивость предприятия?

### Задача 6

Выполните анализ состава, динамики и выполнения плана по прибыли.

Таблица 6 (тыс. руб.)

Показатели	Прошлый год	Отчетный год план	Отчетный год фактически
Выручка	35100	40700	43000
Себестоимость продаж	20600	23000	27000
Валовая прибыль	14500	17700	16000
Коммерческие расходы	500	430	450
Управленческие расходы	750	890	760
Прибыль от продаж			
Прочие доходы	200	500	400
Прочие расходы	300	270	300
Прибыль до налогообложения			
Налог на прибыль			
Чистая прибыль			

### Задача 7

Определите влияние отдельных факторов на величину прибыли.

Таблица 7

Показатели	Предыдущий год, руб.	Отчетный год, руб.
Выручка	31398000	33478000
Себестоимость реализованной продукции	21293000	23476000
Коммерческие расходы	1036000	954000
Управленческие расходы	1472000	1698000
Прибыль от реализации продукции		

### Задача 8

Выполните анализ прочих доходов и расходов при следующих условиях (табл. 8):

Таблица 8

Наименование доходов и расходов	Прошлый год, тыс. руб.	Отчетный год, план, тыс. руб.	Отчетный год, факт, тыс. руб.
1	2	3	4
Доходы по ценным бумагам	350	360	462

Продолжение табл. 8

1	2	3	4
Доходы от участия в совместных проектах	360	420	508
Процентные выплаты	-160	-180	-220
Штрафы, пени полученные	50	-	80
Штрафы и пени выплаченные	-70	-	-106
Убытки от списания дебиторской задолженности	-30	-	-20
Итого			

Как изменится экономическая устойчивость?

### Задача 9

На предприятии условно-постоянные расходы составляют 500 тыс. руб., условно-переменные затраты на единицу продукции равны 0,5 тыс. руб. Цена продукции 1 тыс. руб. Какой объем продукции должно иметь предприятие для обеспечения экономической устойчивости?

### Задача 10

Дайте оценку экономической устойчивости предприятия до и после внедрения управленческих решений. Данные для расчетов приведены в таблице 9.

Таблица 9

№ п/п	Показатели	До внедрения мероприятий	После внедрения мероприятий
1.	Выручка от реализации продукции, млн руб.	155,0	170,0
2.	Инвестиции, млн руб.	-	20,0
3.	Среднегодовая основных производственных фондов, млн руб.	180,5	200,6
4.	Среднегодовой остаток оборотных средств, млн руб.	70,0	74,0
5.	Численность работающих, чел.	25,0	30,0
6.	Прибыль от реализации, млн руб.	15,0	18,0

### Задача 11

Необходимо дать оценку экономической устойчивости предприятия фактически по сравнению с планом.



**Таблица 10**

Показатели	План	Отчет	Изменение, (+,-)	Темп роста, снижения (%)
1. Выручка от реализации продукции, тыс. руб.	2111	2509		
2. Прибыль от прочих операций, тыс. руб.	23	29		
3. Доходы от аренды, тыс. руб.	160	149		
4. Прибыль от реализации излишнего сырья, руб.	35	-		
5. Себестоимость реализуемой продукции, тыс. руб.	1850	1790		
6. Фонд оплаты труда, тыс. руб.	580	620		
7. Прочие расходы, тыс. руб.	41	38		
8. Численность работающих, чел.	89	95		
9. Среднегодовой остаток оборотных средств, тыс. руб.	320	280		
10. Среднегодовая стоимость основных средств, тыс. руб.	610	590		

**Задача 12**

Определите вероятность банкротства предприятия, используя данные таблицы 11.

**Таблица 11**

Актив	Сумма, тыс. руб.	Пассив	Сумма, тыс. руб.
Основные средства	43,4	Источники собственных средств	57,2
Запасы и затраты	61,4	Прибыль	18,2
Денежные средства	15	Долгосрочные заемные средства	30,2
Прочие активы	-	Краткосрочная кредиторская задолженность	14,2
Итого	119,8		119,8

**Задача 13**

Рассчитайте показатели финансовой устойчивости предприятия по данным таблицы 12.

**Таблица 12 (тыс. руб.)**

Статьи баланса	На начало года	На конец года
1. Внеоборотные активы	41472	53927
2. Оборотные активы	123135	103467
В том числе:		
Запасы	26213	55484
Дебиторская задолженность	96538	47680
Денежные средства и денежные эквиваленты	283	90
Баланс	164607	157394
Капитал и резервы	41858	38292
Долгосрочные обязательства	4	10964
Краткосрочные обязательства	122745	108138
В том числе:		
Заемные средства	40400	31345
Кредиторская задолженность	82345	76793
Баланс	164607	157394

**Задача 14**

По данным таблицы 12 рассчитайте показатели платежеспособности предприятия. Дайте оценку экономической устойчивости предприятия.

### 3. ТЕСТЫ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОГО КОНТРОЛЯ ЗНАНИЙ

1. Факторы, влияющие на экономическую устойчивость — это...
  - внешние и внутренние;
  - обязательные и второстепенные;
  - собственные и внешние;
  - положительные и отрицательные.
  
2. Факторы прямого воздействия на экономическую устойчивость предприятия — это...
  - состояние экономики;
  - природные факторы;
  - поставщики трудовых ресурсов;
  - социально-политические факторы.
  
3. Факторы косвенного воздействия на экономическую устойчивость предприятия — это...
  - поставщики материальных ресурсов;
  - поставщики информационных ресурсов;
  - социально-политические факторы;
  - анализ результатов деятельности компании.
  
4. Факторы устойчивого развития — это...
  - наличие собственности и активов;
  - труд, капитал, экология, информация;
  - наличие денежных средств;
  - управление определенными сферами деятельности организации или ее звеньями.
  
5. Анализ и оценка структуры баланса осуществляются на основе...
  - прибыли и рентабельности производства;
  - коэффициента текущей ликвидности и производительности труда;
  - коэффициента текущей ликвидности и коэффициента обеспеченности собственными оборотными средствами;
  - стоимости основных средств и оборотных средств.

6. К основным средствам относятся активы стоимостью...

- более 10 тыс. руб.;
- сроком службы более 12 месяцев;
- сроком службы более 7 месяцев;
- стоимостью более 20 тыс. руб.

7. Основные средства предприятия для устойчивого развития — это...

- товарные запасы, сырье, машины;
- топливо, сооружения, машины;
- инструменты, специальная одежда, тара;
- здания, сооружения, оборудование, транспортные средства.

8. Процесс перенесения стоимости основных средств на себестоимость продукции — это...

- потеря основных средств;
- амортизация;
- износ основных средств, не отраженный в бухгалтерском учете;
- ликвидация основных средств.

9. Предприятие использует основные средства с целью...

- сдачи в аренду другим лицам;
- использования в процессе производства;
- поставки товаров и предоставления услуг.

10. Основные производственные фонды производственного предприятия — это...

- жилые здания;
- больницы;
- стадионы;
- транспортные средства.

11. Максимально возможный годовой объем выпускаемой продукции с учетом оптимального использования всех ресурсов предприятия определяет...

- потенциальную мощность;

- производственную мощность;
- оптимальную мощность;
- среднегодовую мощность.

12. Как часто проводится инвентаризация основных средств устойчиво работающего предприятия?

- ежемесячно;
- ежегодно;
- один раз в три года.

13. Что в большей степени определяет результаты работы предприятия?

- использование сооружений;
- наличие многолетних насаждений;
- наличие и использование машин и оборудования;
- наличие в собственности зданий и сооружений.

14. Повышение эффективности использования основных фондов возможно за счет...

- снижения норм расхода материальных ресурсов;
- увеличения сменности работы оборудования;
- обеспеченность материальными ресурсами и инвентарем;
- снижения затрат на производство продукции.

15. Какие показатели применяются для оценки использования основных средств предприятия?

- объем товарной продукции, производительность труда;
- фондоотдача, фондоемкость, фондорентабельность;
- фондоотдача, фонд оплаты труда;
- рентабельность продукции, фондорентабельность.

16. Оборотные средства устойчиво работающего предприятия...

- средства производства, участвующие в процессе производства неоднократно;
- средства производства, участвующие в производственном процессе однократно;
- средства производства, не участвующие в производстве;
- средства производства стоимостью до 10 тыс. руб.

Конец ознакомительного фрагмента.

Приобрести книгу можно

в интернет-магазине

«Электронный универс»

[e-Univers.ru](http://e-Univers.ru)