

*Памяти Лу Тейлора, умнейшего человека,
опытного трейдера и верного друга*

СОДЕРЖАНИЕ

ПРЕДИСЛОВИЕ	11
ВВЕДЕНИЕ	13
1. Биржевая игра: новый рубеж	13
2. Психология — основа биржевой игры	15
3. Барьеры на пути	18
01	
ИНДИВИДУАЛЬНАЯ ПСИХОЛОГИЯ	23
4. Зачем играть на бирже?	23
5. Фантазии и реальность	24
6. Саморазрушение	32
7. Психология трейдинга	36
8. Уроки трейдинга от АА	38
9. Анонимные проигравшие	41
10. Победители и проигравшие	45
02	
ПСИХОЛОГИЯ ТОЛПЫ	51
11. Что такое цена?	52
12. Что такое рынок?	54
13. Биржевая среда	57
14. Рыночная толпа и вы	61
15. Психология трендов	66
16. Прогнозирование или управление?	70

03

КЛАССИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ГРАФИКОВ73

17. Построение графиков	74
18. Поддержка и сопротивление	81
19. Тренды и торговый коридор	88
20. «Хвосты кенгуру»	93

04

КОМПЬЮТЕРНЫЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ97

21. Компьютеры в трейдинге	98
22. Скользящие средние	104
23. Схождение-расхождение скользящих средних (MACD): линии MACD и гистограмма MACD	112
24. Система направленного движения	122
25. Осцилляторы	127
26. Стохастический осциллятор	129
27. Индекс относительной силы	134

05

ОБЪЕМ И ВРЕМЯ.....139

28. Объем	139
29. Индикаторы объема	144
30. Индекс силы	149
31. Открытый интерес	156
32. Время	161
33. Торговые таймфреймы	166

06

ОБЩИЕ РЫНОЧНЫЕ ИНДИКАТОРЫ.....175

34. Индекс новых максимумов и минимумов	176
35. Акции выше 50-дневной МА	182
36. Другие индикаторы фондового рынка	184
37. Индикаторы консенсуса и приверженности	186

07

ТОРГОВЫЕ СИСТЕМЫ 195

- 38. Тестирование системы, трейдинг на бумаге и три ключевых требования к трейдеру 197
- 39. Торговая система «Три фильтра» 201
- 40. Импульсная система 213
- 41. Канальные торговые системы 218

08

ТОРГОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ 227

- 42. Акции 229
- 43. Биржевые фонды 231
- 44. Опционы 234
- 45. CFD 243
- 46. Фьючерсы 245
- 47. Forex 253

09

КОНТРОЛЬ НАД РИСКАМИ 257

- 48. Эмоции и вероятности 258
- 49. Два основных правила контроля над рисками 264
- 50. Правило двух процентов 265
- 51. Правило шести процентов 271
- 52. Возвращение после просадки 275

10

ПРАКТИЧЕСКИЕ ДЕТАЛИ 279

- 53. Как установить мишени прибыли: волшебное слово «достаточно» 280
- 54. Как ставить стопы: не путайте мечты и реальность 284
- 55. Сделка на пятерку? 292
- 56. Поиск возможных сделок сканированием 298

11

ПРАВИЛЬНОЕ ВЕДЕНИЕ УЧЕТА.....	303
57. Ваша домашняя работа на каждый день	304
58. Создание и оценка торговых планов	309
59. Торговый журнал	316
ДОРОГА БЕЗ КОНЦА: КАК ПРОДОЛЖАТЬ УЧИТЬСЯ.....	321
ЛИТЕРАТУРА	325
БЛАГОДАРНОСТИ	329
ОБ АВТОРЕ	331

ПРЕДИСЛОВИЕ

Когда я бежал с советского парохода в Африке, то не думал не гадал, какие невиданные развороты мне предстоят. Я бежал, чтобы не оказаться в советской тюрьме за политику.

Попав в Нью-Йорк, я сдал экзамены, чтобы подтвердить советский медицинский диплом, занялся психиатрией, преподавал в Колумбийском университете, а начав играть на бирже, написал на английском книгу *Trading for a Living*¹. Писал я ее для себя, вернее для того зеленого новичка, каким был лет за пять до этого. *Trading for a Living* была опубликована в 1993 г. и стала международным бестселлером. Книга переведена на 17 языков, включая мой родной русский. Кто бы мог предсказать такое, когда я бежал из Советского Союза! Книга «Как играть и выигрывать на бирже» возглавляет многие списки рекомендуемой литературы — читатели рассказывают о ней своим друзьям, а торговые фирмы рекомендуют ее новым работникам.

На протяжении 26 лет я отказывался от обновления книги, потому что мне нравилась ее крепкая внутренняя логика. Я играл на бирже, путешествовал, написал еще несколько работ и вел занятия для биржевиков. И вот сейчас я решил обновить свое самое популярное детище и поделиться опытом, накопленным за эти годы. Как любил говорить мой лучший друг Лу Тейлор, которому посвящена эта книга: «Если с каждым годом я буду умнеть хоть на полпроцента, то умру гением».

Прежде чем приступить к чтению этой книги, ответьте на вопрос: «Какой самый важный шаг нужно сделать, чтобы стать успешным трейдером?»

Психология очень важна. «Как играть и выигрывать на бирже» я писал в то время, когда активно занимался психиатрией; психологический раздел

¹ Элдер А. Как играть и выигрывать на бирже. Психология. Технический анализ. Контроль над капиталом. — М.: Альпина Паблишер, 2015.

книги прошел испытание временем, и в новой редакции текста я в нем мало что поменял.

Рыночный анализ тоже очень важен. Но помните: на графиках мы имеем дело лишь с пятью параметрами (цена открытия, максимум, минимум, цена закрытия и объем). Если к этой пятерке добавить массу всяких индикаторов и моделей, то легко заблудиться в этом лесу.

«Меньше» полезнее, чем «больше». В новой редакции я сократил число глав по техническому анализу, но добавил несколько глав о методах и приемах, в частности об импульсной системе. Кроме того, я добавил раздел о стоп-приказах, мишенях прибыли и других практических деталях.

Контроль над капиталом и рисками необходим, чтобы выжить и достичь успеха на рынке. Этот раздел был самым слабым звеном в первой редакции книги, и я полностью переработал его. Среди методов, с которыми вам предстоит познакомиться, есть стальной треугольник контроля над рисками.

Психология, анализ и системы, а также контроль над рисками — три кита, на которых стоит успех в биржевой игре. Но есть еще один элемент, объединяющий все три. Это ключевое связующее звено — ведение торгового дневника.

Дневник позволит вам учиться на собственном опыте и вырваться из порочного круга мелких выигрышей и крупных проигрышей. Вы больше не будете носиться без толку, как белка в колесе. Ведя дневник, вы станете своим собственным учителем, а со временем — гораздо лучшим трейдером. Я покажу вам несколько моделей дневника и поделюсь собственными примерами.

Если вы впервые читаете мою книгу, то счастливого вам путешествия! А если уже знакомы с «Как играть и выигрывать на бирже», надеюсь, что новый вариант покажется вам на два десятилетия толковее дебютного.

У российских трейдеров по сравнению с западными есть как преимущества, так и недостатки. Непростая жизнь приучила их оригинально мыслить. У многих трейдеров есть математическое образование, что позволяет им разрабатывать передовые системы. Что мешает российским трейдерам, так это захватский нрав, шапкозакидательство, а еще нехватка капитала и незнание правил контроля над рисками. Надеюсь, что новая редакция поможет вам решить эти проблемы и найти тропу к победе. Желаю вам успеха!

Александр Элдер

■ 1. Биржевая игра: новый рубеж

Вы можете быть свободными. Жить и работать в любом уголке земного шара. Быть независимыми от повседневных передряг и неподотчетными начальству.

Такова жизнь успешного трейдера.

Многие к ней стремятся, да немногим она дается. Дилетант смотрит на экран, на цифры котировок — и миллионы долларов мерцают перед его взором. Он тянет к ним руку — и теряет деньги. Он тянется снова — и теряет еще больше. Люди теряют деньги на бирже, потому что им не хватает знаний или самоконтроля. Если это ваша проблема — я написал эту книгу для вас.

Как я пришел к биржевой игре

Летом 1976 г. я отправился из Нью-Йорка в Калифорнию, бросив в багажник своего старого «доджа» несколько биографий и книг по психиатрии (тогда я был стажером в университетской клинике), а еще — книжку Люиса Энджела (Luis Engel) «Как покупать акции»¹. Я и думать не думал, что эта книжка в потрепанной обложке, позаимствованная у друга, перевернет мою жизнь. К слову, у того друга-адвоката была легкая рука, только наоборот: во что бы он ни вложил, деньги неизменно прогорали. Но это другая история.

Я проглатывал страницу за страницей в кемпингах Америки; последнюю перелистнул уже на тихоокеанском побережье. Я понятия не имел о бирже, и меня захватила идея зарабатывать деньги головой.

¹ Энджел Л., Бойд Б. Как покупать акции. — Симферополь: Бизнес-Информ, 1998.

Я вырос в Советском Союзе в пору «империи зла», как в свое время выразился президент Рональд Рейган. Я ненавидел режим и хотел вырваться на свободу, но эмиграция была невозможна. В 16 лет я поступил на медицинский факультет, в 22 его закончил, прошел стажировку, а потом устроился врачом на корабль, ходивший в заграничье. Вот он, мой шанс вырваться! И я бежал в Абиджане — столице Берега Слоновой Кости.

Я бежал к американскому посольству по пыльным узким улочкам африканского портового города, а за мной гнались товарищи по команде — теперь уже бывшие. Чиновники в посольстве посадили меня на самолет до Нью-Йорка. В аэропорт имени Джона Кеннеди в феврале 1974 г. я прибыл из Африки в летней одежде с \$25 в кармане. Я немного говорил по-английски, но не знал ни единой души на Западе.

Я понятия не имел о бирже. Поначалу от одного вида долларов в бумажнике порой становилось немного не по себе. В стране, из которой я сбежал, за пару-тройку таких бумажек можно было попасть за решетку.

Книга «Как покупать акции» открыла передо мной окно в неведомый мир. Вернувшись в Нью-Йорк, я купил первую в своей жизни акцию; это была акция компании детских садов «Киндеркэр» (KinderCare). С тех пор и по сей день я изучаю биржевые дела, вкладываю деньги и совершаю операции с акциями, опционами и фьючерсами.

Профессиональная карьера шла своим чередом. После стажировки в университетских клиниках Нью-Йорка я учился в Нью-Йоркском психоаналитическом институте и был редактором книжного отдела в крупнейшей в США психиатрической газете. Со временем я купил дом в горах и теперь только изредка навещаю в большой город. Тишина и хорошая экология помогают сосредоточиться на любимом деле — биржевой игре.

Мой путь к биржевому успеху был долгим: то головокружительные взлеты, то мучительные падения. Двигаясь вперед или петляя, я не раз набивал шишки и разорял свой торговый счет. После каждой неудачи я возвращался к работе в клинике, копил деньги, читал, думал, уточнял методику, а затем снова начинал играть.

Биржевые дела понемногу налаживались, но перелом произошел, когда я понял, что ключ к успеху — во мне самом. Своими находками я и хочу поделиться с вами в этой книге.

Вы действительно хотите преуспеть?

У меня есть давний друг, а у него — очень толстая жена. Все годы, что я ее знаю, она элегантно одевается и сидит на диете. Она говорит, что хочет похудеть, и не ест пирожные или картошку за общим столом. Но когда я, бывает, захожу на кухню, то вижу, как проворно она орудует вилкой без

свидетелей! Она говорит, что хочет стать стройной, а сама стала шире, чем 17 лет назад. В чем ее проблема?

А в том, что быстрое удовольствие от еды для нее соблазнительнее, чем отдаленная радость похудеть и улучшить здоровье. Она напоминает мне многих трейдеров, которые говорят, что рвутся к успеху, а сами предаются сиюминутному удовольствию от азартной игры.

Люди обманывают себя, играют с собой в прятки. Лгать плохо, а уж самому себе — и вовсе безнадежно. В книжных магазинах — сотни книг о здоровой пище, но у большинства их читателей фигура остается прежней.

Эта книга научит вас анализировать рынки и правильно вести игру, а также управлять собой. Я дам вам правила. От вас зависит, применять их или нет.

■ 2. Психология — основа биржевой игры

Игру можно вести на основании экономического или технического анализа. Некоторые играют, опираясь на знание экономических и политических тенденций, внутреннюю информацию или просто по наитию и в надежде на удачу.

Вспомните, что вы испытывали, когда в последний раз отдавали приказ на сделку. Вам не терпелось войти? Или вы тянули, боясь проиграть? А как вы закрывали позицию? Ликовали? Или краснели от стыда? Эмоции тысяч трейдеров сливаются в огромные психологические волны, на которых взлетают и падают биржевые котировки.

Слезем с американских горок!

Большинство трейдеров уделяют массу времени поиску сделок, а вступив в сделку, обычно теряют самообладание и либо корчатся от боли, либо довольно ухмыляются. Попав на этот биржевой вариант аттракциона «американские горки», они упускают из виду важнейший компонент победы — управление эмоциями. Без контроля над собой не может быть и контроля над рисками и торговым капиталом.

Если вы не определили тон биржевой толпы, если не обращаете внимания на перемены в ее психологии, вам на биржевой игре не заработать. Все успешные профессионалы понимают, как важна в биржевой игре психология. Все дилетанты ею пренебрегают.

Клиенты и друзья, знающие, что я психиатр, иногда спрашивают, помогает ли мне эта профессия на бирже. Эффективная психиатрия и успешная биржевая игра схожи в одном: обе обращены к реальности, к трезвому восприятию жизни. Чтобы сохранить психическое здоровье, нужно трезво смотреть на жизнь. Чтобы быть успешным на рынке, нужно трезво смотреть на биржевую игру, распознавать тренды и их изменения и не тратить попусту время на мечты или сетования.

Мужская игра?

По статистике, большинство трейдеров — мужчины. Это подтверждают и архивы моей учебной фирмы www.elder.com. По этой причине, приводя различные примеры в своей книге, я почти везде употребляю местоимение мужского рода «он». При этом я глубоко уважаю многих успешных женщин-трейдеров.

Год за годом я вижу, что женщины, которые вступают в биржевую игру, преуспевают чаще, чем мужчины. Они менее нахраписты и более дисциплинированы.

Биржевая игра в чем-то схожа с такими волнующими и опасными видами спорта, как парашютный спорт или альпинизм. Ими тоже увлекаются преимущественно мужчины: среди дельтапланеристов, например, женщин не более 1%.

Мужчины тянутся к опасным видам спорта как к отдушине от все более размеренной жизни. *The New York Times* цитирует социолога из Мичиганского университета Дэвида Кляйна (David Klein): «С усилением рутинного характера работы... люди ищут такие виды отдыха, где можно было бы проявить себя. Чем более безопасным и упрощенным делаем мы труд людей, тем сильнее толкаем их к таким хобби, где требуется проявлять личные качества и трезвый расчет, где есть романтика и острые ощущения».

Эти виды спорта приносят огромное удовольствие, но считаются очень опасными, потому что многие спортсмены недооценивают степень риска и действуют безрассудно. По данным орегонского хирурга-ортопеда доктора Джона Танга (John Tongue), изучавшего проблему травматизма среди дельтапланеристов, наибольшая смертельная опасность грозит именно опытным летчикам, потому что они идут на больший риск. Спортсмен должен соблюдать разумные меры предосторожности. Уменьшив степень риска, он может еще острее ощутить свою силу и реализованные возможности. Это относится и к биржевой игре.

Успеха в биржевой игре можно достичь, лишь занимаясь ею как серьезным делом. Биржевая игра, основанная на эмоциях, обречена на провал. Чтобы преуспеть, надо бережно обращаться с деньгами. Хороший трейдер следит за капиталом, как опытный аквалангист за давлением воздуха в акваланге.

Структура книги

Успех в биржевой игре стоит на трех китах: психологии, торговых системах и контроле над капиталом. Моя книга поможет вам освоить все три подхода.

В части 1 мы поговорим об эмоциях трейдера и о том, как ими управлять. Свой метод я открыл, работая психиатром. Он очень помог мне в биржевой игре. Думаю, что и вам он пойдет на пользу.

В части 2 мы рассмотрим психологию рыночной толпы. Поведение больших групп гораздо примитивнее, чем поведение отдельного человека. Отследив поведение толпы, вы сможете извлечь выгоду из перепадов в ее настрое.

В части 3 вы увидите, как по графикам рынка можно определить поведение биржевой толпы. Классический технический анализ — это прикладная социальная психология наподобие опросов общественного мнения. Линии тренда, прорывы и прочие графические модели отражают поведение толпы.

В части 4 мы разберем современные методы компьютерного технического анализа и различные индикаторы. Они позволяют глубже, чем классический технический анализ, постичь психологию биржевой толпы. Индикаторы трендов помогают уловить направления рынков, а осцилляторы сигнализируют о моментах возможного разворота трендов.

Объем торгов и открытый интерес тоже отражают поведение толпы. Этим индикаторам, а также фактору времени на рынках посвящена часть 5. Внимание и память толпы сильно ограничены, а трейдер, соотносящий изменения цен со временем, получает преимущество в игре.

В части 6 представлены наиболее эффективные приемы анализа рынка акций. Они также пригодятся трейдерам, занимающимся фьючерсами и опционами на индексы акций.

В части 7 представлено несколько торговых систем. Мы начнем с системы «Три фильтра», которая получила широкое распространение, и следом рассмотрим импульсную и конвертную торговые системы.

В части 8 мы рассмотрим несколько типов торговых инструментов. Изучим плюсы и минусы акций, фьючерсов, опционов и форека и постараемся развеять рекламный туман, окутывающий некоторые из этих рынков.

Часть 9 станет введением в тему, важность которой невозможно переоценить, — управление деньгами и контроль над рисками. Большинство дилетантов пренебрегают этим ключевым аспектом. У вас может быть великолепная торговая система, но если ваш контроль над рисками не на высоте, то даже короткая череда потерь искалечит торговый счет. Вооружившись стальным треугольником контроля над рисками и другими инструментами, вы станете торговать безопаснее и эффективнее.

В части 10 мы рассмотрим практические детали трейдинга — установку стопов, мишени прибыли и сканирование. Приемы, которые вы изучите, помогут работать с любой системой трейдинга.

Часть 11 познакомит вас с принципами и покажет образцы хорошего ведения торгового дневника. Я говорю ученикам: «Покажите мне трейдера с хорошим дневником — и я покажу вам хорошего трейдера». Я предложу вам бесплатно скачать образцы, которыми пользуюсь сам.

Вам предстоит провести не один день за этой книгой. Проверьте то, что читаете, единственно верным и испытанным способом — на собственном опыте. Вы усвоите эти знания, лишь подвергнув их сомнению и проверке.

■ 3. Барьеры на пути

Почему большинство трейдеров проигрывают и вылетают из игры? Две главные причины — эмоциональное принятие решений и необдуманные действия. Но есть и третья: сама биржа устроена так, чтобы большинство проиграло.

Комиссионные и проскальзывание (slippage) губят много трейдеров. Большинство дилетантов не думают об этом, как средневековые крестьяне не думали, что могут погибнуть от крошечных невидимых микробов. Если вы не следите за проскальзываниями и платите высокие комиссионные, то ведете себя как крестьянин, который пьет воду из деревенского колодца во время эпидемии холеры.

Комиссионные взимаются за заключение сделки и за выход из нее. Проскальзывание — это разность между ценой, по которой отдан приказ, и ценой, по которой он исполняется. Если вы отдаете приказ только на определенную цену (limit order, лимитированный ордер), то он либо реализуется по вашей цене, либо вообще не реализуется. Когда вам не терпится войти в сделку или выйти из нее и вы даете неограниченный приказ (market order, рыночный ордер), то он зачастую исполняется по цене хуже той, при которой был отдан.

Биржевая братия неустанно выкачивает огромные деньги. Биржи, брокеры и советники кормятся биржевой игрой, в то время как трейдеры — поколение за поколением — вылетают. Рынку требуются все новые и новые неудачники — так строителям древнеегипетских пирамид требовались все новые и новые рабы. Неудачники пополняют биржевую кассу, что необходимо для процветания биржевой индустрии.

Игра с отрицательной суммой

Брокеры, советники и биржи занимаются рекламой. Некоторые рекламируют фьючерсную торговлю как игру с нулевой суммой (zero-sum game) в расчете на то, что большинство людей расценивают свои способности выше средних и потому надеются на победу в игре с нулевой суммой.

Победившие в игре с нулевой суммой получают столько, сколько теряют проигравшие. Допустим, мы с вами спорим на \$10 относительно очередного изменения индекса Доу — Джонса на 100 пунктов вверх или вниз. Один из нас выиграет \$10, а другой проиграет. Победит более проницательный.

Люди клюют на наживку разрекламированной игры с нулевой суммой и заглатывают ее, открывая торговый счет. Они не подозревают,

что биржевая игра — это игра с *отрицательной* суммой (minus-sum game). Победители получают меньше, чем теряют проигравшие, потому что часть денег откачивает себе биржевая индустрия.

Рулетка — это тоже игра с отрицательной суммой, потому что казино забирает от 3 до 6% суммы всех ставок. По этой причине рулетка — непобедимая игра. Допустим, мы с вами вступаем в игру с отрицательной суммой, заключив то же пари на \$10 на следующее изменение индекса Доу — Джонса на 100 пунктов, но уже через брокеров. При расчете проигравший теряет \$12, победивший получает лишь \$8, а брокеры обоих с удовольствием относят домой комиссионные.

Комиссионные и проскальзывание для трейдеров — все равно что налоги и смерть для всех нас. Они омрачают жизнь и в конце концов ставят в ней точку. Прежде чем выиграть хоть грош, трейдеру придется содержать и брокера, и весь биржевой аппарат. Надо быть не просто выше среднего, а на голову выше толпы: только тогда можно победить в игре с отрицательной суммой.

Комиссионные

За последние два десятилетия комиссионные стали намного меньше. Двадцать лет назад еще существовали брокеры, которые вносили комиссионные как за покупку, так и за продажу в размере полпроцента — один процент от стоимости сделки. Покупка тысячи акций General Electric по цене \$20 за акцию с общей стоимостью \$20 000 обошлась бы вам в \$100–200 на входе и во столько же на выходе. К счастью, ставки комиссионных резко упали.

Грабительские тарифы все еще сохраняются. Во время подготовки этой книги к публикации мне пришло письмо от клиента из Греции с невеликим торговым счетом, чей брокер — крупный европейский банк — брал с него минимум по \$40 за любую сделку. Я рассказал ему о своем брокере, чей минимум для 100 акций — всего \$1.

Без должного внимания даже, казалось бы, довольно небольшие суммы могут вырасти в высокий барьер на пути к успеху.

Например, достаточно активный трейдер, имея счет в \$20 000, ежедневно совершает одну сделку «туда и обратно» и торгует четыре дня в неделю. Платя \$10 на каждом конце, он к концу недели тратит на комиссионные \$80, то есть \$40 на входы и \$40 на выходы. За 50 недель в год (если он вообще столько продержится) он потратит на комиссионные \$4000. А это 20% его торгового счета!

Джордж Сорос, знаменитый финансовый менеджер, обеспечивает среднегодовой доход в 29%. Он ни за что не достиг бы такого дохода, выплачивай он 20% годовых комиссионных. «Небольшие» комиссионные могут превратиться в серьезный барьер на пути к успеху.

Выторговывайте себе минимально возможные комиссионные. Не стесняйтесь просить пониженные ставки. Скажите брокеру, что назначить вам более низкие комиссионные — в его же интересах, ведь тогда вы поддержите долго и будете его постоянным клиентом. Разработайте торговую систему для менее частого трейдинга.

Проскальзывание

Проскальзывание означает, что ваш ордер исполняется не по той цене, которую вы видели на экране компьютера, когда размещали этот ордер. Это как купить в магазине яблоко за 50 центов, хотя цена на витрине — 49 центов. Один цент — это мелочь, но при покупке 1000 яблок или 1000 акций с проскальзыванием в 1 цент эта мелочь превратится в \$10 на один ордер и, возможно, превысит комиссионные.

Ордер бывает двух типов: рыночный и лимитированный. Размер вашего проскальзывания зависит от типа вашего приказа.

Лимитированный ордер говорит: «Дай мне это яблоко за 49 центов». Он гарантирует цену, но не гарантирует исполнение. Вы готовы заплатить 49 центов — и ни центом больше, но в итоге можете остаться без желанного яблока.

Рыночный приказ говорит: «Дай мне это яблоко». Он гарантирует исполнение, но не гарантирует цену. Если цена на яблоки растет в то время, как вы отдаете приказ, не исключено, что вы заплатите больше той суммы, которую видели на экране, нажимая на «купить». Вы рискуете попасть под проскальзывание.

Проскальзывание растет с волатильностью рынка. Когда рынок несется вскачь, оно взлетает до небес.

Знаете ли вы, во что вам обходится проскальзывание? Есть только один способ узнать: запишите цену на момент размещения ордера, сравните ее с ценой исполнения и умножьте разницу на количество акций или контрактов. Понятно, что для этого нужна четкая система ведения записей (к примеру, электронная таблица с колонками для каждого из вышеназванных показателей). Такие таблицы можно получить в качестве бесплатной услуги на моем сайте www.elder.com.

Слова «запишите то, запишите это» будут встречаться вам на протяжении всей книги. Запомните: прилежное ведение записей жизненно важно для вашего развития и успеха. Внимательно следите за победами и еще внимательнее — за проигрышами, потому что они научат вас большему.

Вот вам шокирующая цифра, в истинности которой вы сами убедитесь, если будете аккуратно вести записи: трейдеры в среднем теряют на проскальзывании втрое больше, чем на комиссионных.

Если комиссионные — барьер на пути к успеху, то проскальзывание — барьер тройной высоты. Поэтому стоит избегать покупок «по рыночной цене».

Вам нужно контролировать ситуацию и торговать только по ценам, подходящим для вас. Рынок — это тысячи акций и десятки фьючерсных контрактов. Если вы пропустите сделку, потому что ордер был лимитированным, то у вас еще останется немерено возможностей. Не переплачивайте! Сам я почти всегда использую лимитированные ордера, пользуясь рыночными ордерами только для стопов. Когда цена достигает уровня стопа, ордер становится рыночным. Когда сделка горит, экономить не время. Входите медленно — выходите быстро.

Чтобы уменьшить проскальзывание, играйте на ликвидных рынках с высоким объемом и избегайте рынков с вялым оборотом, где проскальзывание обычно выше. Открывайте длинные или короткие позиции, когда на рынке тихо, и размещайте лимитированные ордера, чтобы покупать и продавать по заранее определенным ценам. И не стесняйтесь спорить с брокером насчет проскальзывания.

Спреды между ценами покупки и продажи

Когда рынок открыт, у любого торгового инструмента есть две цены: цена спроса и цена предложения. Цена предложения — это то, что покупатель предлагает заплатить за данный товар в данный момент. Цена спроса — то, за что продавец готов отдать товар. Первая всегда ниже, вторая всегда выше, а разница (спред) между ними меняется постоянно.

Спреды покупки/продажи различаются от рынка к рынку и даже в пределах одного рынка в разные моменты времени. Они шире на вялых рынках, и профессионалы, которые там верховодят, запрашивают высокий гонорар у тех, кто хочет зайти на их праздник. В тихий день для активно торгующейся акции, фьючерса или опциона спреды покупки/продажи скорее всего будут очень малыми, возможно, всего в один тик. Они увеличиваются, когда цены начинают стремительно расти или падать, и могут разрастись до десятков тиков после резкого обрушения или взлета рынка.

Рыночные ордера исполняются не в пользу трейдера. Ордер на покупку — по цене спроса (высокой), а ордер на продажу — по цене предложения (низкой). Стоит ли удивляться, что многие профессиональные трейдеры отлично зарабатывают на исполнении рыночных ордеров. Не кормите волков, а используйте лимитированные ордера всякий раз, как это возможно!

Барьеры на пути к успеху

Проскальзывание и комиссионные превращают трейдинг в заплыв по реке, кишасей пираньями. Другие статьи расходов также вытягивают ваши деньги. Покупка компьютеров и данных, оплата услуг консультантов, книги (в том числе та, которую вы сейчас читаете) — все оплачивается с ваших торговых счетов.

Найдите брокера, берущего наименьшие комиссионные, и следите за качеством исполнения ваших приказов. Разработайте торговую систему, которая будет подавать сигналы не слишком часто и тем самым позволит вам входить на рынок в периоды затишья. Старайтесь использовать исключительно лимитированные ордера, за исключением размещения стопов. Будьте внимательны к тому, на какие товары вы тратите деньги: волшебных методов не бывает. Успех нельзя купить, его можно только заработать.

ИНДИВИДУАЛЬНАЯ ПСИХОЛОГИЯ

■ 4. Зачем играть на бирже?

Трейдинг выглядит обманчиво просто. Новичок может осторожно зайти на рынок, выиграть пару раз и решить, что он неуязвим и вообще молодец. Тут-то он и начинает идти на дикие риски и теряет не только прибыль, но и весь капитал.

Причины начать играть на бирже бывают разными: одни вполне рациональны, но другие — нет. Трейдинг дразнит возможностью крупного и быстрого заработка. А деньги для многих — это свобода, хотя мало кто знает, что с нею делать дальше.

Если ты освоил трейдинг, то ты сам себе хозяин: можешь жить и работать где хочешь и не отчитываться перед начальством. Еще трейдинг — захватывающее занятие: шахматы, покер и компьютерная игра одновременно. Трейдинг привлекает людей со спортивной жилкой.

Он манит к себе азартных и отталкивает тех, кто избегает риска. Обычный человек встает утром, идет на работу, далее у него обеденный перерыв,

потом он возвращается домой, пьет пиво, ужинает, смотрит телевизор и отправляется спать. Если у него появляется пара лишних долларов, он кладет их на сберегательный счет. Трейдер же работает ненормированно и рискует собственным капиталом. Многие трейдеры — это одиночки, отбросившие рутину и ныряющие в неизвестность.

Достижение своего потенциала

Многие из нас стремятся достичь личных высот, полностью реализовать свои способности. Это желание, наряду с удовольствием от игры и денежной привлекательностью, толкает трейдеров штурмовать рынки.

Хорошие трейдеры обычно трудолюбивы, проникательны и открыты новому. Как ни странно, цель хорошего трейдера — не деньги. Наша цель — сыграть хорошо. Если все сделать правильно, то деньги придут как последствие. Успешные трейдеры без усталости оттачивают мастерство, стремясь достичь собственных вершин.

Один профессиональный трейдер из Техаса пригласил меня к себе в офис со словами: «Можешь хоть целый день просидеть напротив, не сводя с меня глаз, — все равно не догадаешься, проиграл я сегодня две тысячи или выиграл». Он уже достиг того уровня, когда выигрыш — не триумф, а проигрыш — не расстройство. Он так сосредоточен на трейдинге и совершенствовании, что не гонится за деньгами.

Проблема с самореализацией в том, что многие склонны к саморазрушению. Водители-лихачи разбивают машины, а трейдеры-лихачи губят счета. На рынке бездна возможностей как навредить себе, так и достичь вершин своего потенциала. Выгул собственных тараканов на рынке обходится очень дорого.

Те из трейдеров, кто не в ладах сам с собой, часто пытаются воплотить на рынке противоречивые желания. Но если вы точно не знаете, куда идете, то придете туда, куда меньше всего хотели.

■ 5. Фантазии и реальность

Если приятель с минимальным опытом сельского хозяйства скажет, что планирует кормиться тем, что сам вырастит на участке в четверть акра (1014 квадратных метров), то вы сразу ответите, что жить он будет впроголодь — из такого клочка земли много не выжмешь. Тем не менее есть область, в которой взрослые люди ничем не ограничивают свои фантазии. Это трейдинг.

Один из бывших сотрудников как-то сказал, что собирается жить на прибыль от торгового капитала в \$6000. Когда я попытался показать ему тщетность этого плана, он быстро сменил тему. Он был прекрасным аналитиком,

Конец ознакомительного фрагмента.

Приобрести книгу можно

в интернет-магазине

«Электронный универс»

e-Univers.ru